

# Unsere Leistungen im Überblick

## Auslandsverkauf

- ▶ Adressrecherche und -aufbereitung
- ▶ Mailing Aktionen
- ▶ Betreuung von Bestandskunden im Ausland
- ▶ Akquisition von Neukunden im Ausland
- ▶ Messebesuche im In- und Ausland
- ▶ Telefonbereitschaft und Handelskorrespondenz in mehreren Sprachen
- ▶ Suche nach geeigneten Handelsvertretern
- ▶ Unterstützung bei Ausschreibungen im Ausland
- ▶ Persönliche Begleitung bei Gesprächen im In- und Ausland

## Auslandsmarketing

- ▶ Erarbeiten von Marketingstrategien
- ▶ Werbung im Ausland (z.B. in Fachzeitschriften)
- ▶ Eintrag in ausländische Branchenbücher und Firmenverzeichnisse
- ▶ Gestaltung des fremdsprachlichen Internet-Auftritts
- ▶ Produkt- und Firmenpräsentationen vor Ort
- ▶ Erstellung von fremdsprachlichen Werbeproschüren und Produktbeschreibungen
- ▶ Korrespondenz mit Behörden und Kammern im In- und Ausland
- ▶ Erkundung von Fördermöglichkeiten im In- und Ausland
- ▶ Organisation von Messeständen im In- und Ausland

## ergänzende Leistungen

- ▶ Preisverhandlungen, Auftragsbearbeitung
- ▶ Abklärung hinsichtlich Steuer- und Zollfragen, Einfuhrbestimmungen, Bankabwicklung, Inkasso
- ▶ Kontaktaufnahme mit internationalen Lieferanten, Materialbeschaffung
- ▶ Übersetzungen in mehrere Sprachen (D, GB, F, ES, I, NL, RU)
- ▶ Schulung von Mitarbeitern (z.B. Sprachen, Außenhandel)
- ▶ Marktbeobachtungen und Berichte
- ▶ Internet: Suchmaschinen-Optimierung für fremdsprachige Suchbegriffe
- ▶ Wettbewerbsanalyse



**Brouwer Marketing Service e.K.**  
Staufener Str. 9  
D 79219 Staufen

**Telefon** + 49 (7633) 92 42 22  
**Fax** + 49 (12120) 14 88 239 632

**eMail** [brouwer@brouwer-marketing.de](mailto:brouwer@brouwer-marketing.de)  
**Internet** [www.brouwer-marketing.de](http://www.brouwer-marketing.de)

Partner im Netzwerk Foreign Markets  
[www.aussenhandelsportal.de](http://www.aussenhandelsportal.de)

**Der Export boomt,  
das Inlandsgeschäft ist ungewiss**

**Ihr  
Auslandsgeschäft  
nimmt mit uns  
Formen an**

**Wachstumschancen  
für den Mittelstand**



## Die Hürden zum Auslandsmarkt nehmen!

**Viele mittelständische Unternehmen in unserer Region sind mit interessanten Produkten erfolgreich auf dem deutschen Markt.**

**Deutliche Umsatzsteigerungen sind hier aber kaum noch zu realisieren, zumal steigende Energiekosten, sinkende Löhne und die bevorstehende Erhöhung der Mehrwertsteuer eine nachhaltige Belebung der Inlandsnachfrage gefährden.**

**Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, im Ausland neue Absatzmärkte für Sie zu erschließen**



## Ihr Partner im internationalen Umfeld

Wir erschließen Ihnen im Ausland neue Absatzmärkte, ohne Ressourcen schon in der Anfangsphase langfristig zu binden. Wir begeben uns in Ihrem Namen auf die Suche nach neuen Kunden und Geschäftspartnern in den vereinbarten Auslandsmärkten, präsentieren dort Ihr Unternehmen und Ihre Produkte und begleiten die Abwicklung der ersten Aufträge mit den neuen Auslandskunden.

**Das Budget bestimmen Sie. Ihre Investitionen bleiben jederzeit überschaubar.**

Wir übernehmen für Sie zahlreiche Tätigkeiten in den Bereichen Marketing und Vertrieb, um Ihr Unternehmen erfolgreich und dauerhaft im internationalen Markt zu etablieren. Durch Einbindung in das Netzwerk „Foreign Markets“ müssen Sie bei uns auf nichts verzichten.

Schrittweiser Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen aus einer Hand gewährleisten Ihnen einen zielstrebigen Markteinstieg sowie eine schnelle und effiziente Anpassung an lokale Marktgegebenheiten.

## Auf die Sprachen kommt es an

Die Überbrückung der Sprachbarrieren stellt oft die größte Hürde dar, wenn es darum geht, ausländische Kunden in der Art und Weise persönlich zu betreuen, wie es auch Ihre Inlandskunden von Ihnen gewohnt sind.

Zwar hat sich Englisch allgemein als internationale Geschäftssprache etabliert, aber nach wie vor bevorzugen sehr viele Geschäftsleute im Ausland, in ihrer Muttersprache zu verhandeln. In manchen Ländern, wie z.B. den frankophonen Ländern, ist eine erfolgreiche Kontaktaufnahme auf Englisch praktisch aussichtslos.

Für die Suche nach Adressen und die Ermittlung von Ansprechpartnern per Telefon ist es ohnehin unumgänglich, die lokale Sprache zu beherrschen.

## Qualität und Zuverlässigkeit

Ihr Auslandsgeschäft ist bei uns in besten Händen. Durch unsere Auslandserfahrung sind wir auf unsere Aufgaben sehr gut vorbereitet und werden Ihr Unternehmen

bei Ihren Auslandskunden erstklassig repräsentieren. Über Referenzen geben wir Ihnen selbstverständlich auf Wunsch gerne Auskunft.

## Persönliche Betreuung

Sie haben bei uns einen festen Ansprechpartner, der jederzeit für Sie erreichbar ist.

## Auf welche Märkte bekommen Sie Zugriff?

Derzeit bieten wir Ihnen unsere Dienste für alle Märkte an, in denen Englisch, Französisch, Spanisch, Italienisch, Niederländisch oder Russisch gesprochen wird. Kernländer sind dabei zunächst Großbritannien, Irland, Frankreich, Benelux, Schweiz, Italien und Spanien sowie Skandinavien und die Staaten der ehemaligen Sowjetunion.

Bei Bedarf treten wir selbstverständlich auch weltweit in Aktion, denn auch Nord- und Südamerika, viele Staaten Asiens, der Nahe und Mittlere Osten sowie die Mittelmeer-Anrainer lassen sich mit unseren Sprachkenntnissen bearbeiten.

